



## Valkuilen bij het starten als ZZZP-er in 2012

### Ontdek de 5 valkuilen bij het starten als zzzp'er in 2012!

Je bent vastbesloten, jouw bedrijf wordt een succes. Al was het maar omdat je niet in deze 5 beruchte valkuilen trapt.



#### 1. Afspraken niet op papier

Je hebt een klant en gaat vol vertrouwen aan de slag. Een contract hoeft niet, je heeft tenslotte een mondelinge afspraak. Maar wat als jouw klant iets anders begrepen heeft dan jij?

Onduidelijke afspraken kunnen voor conflicten zorgen. Zet afspraken daarom op papier, bijvoorbeeld in een contract of gebruik algemene voorwaarden. Ook een samenwerking met een eventuele zakenpartner kan je het beste vastleggen, bijvoorbeeld in een vof-contract.



#### 2 .Administratie niet op orde

Administratie? Voor in de schoenendoos. Het liefst kijk je er helemaal niet naar om. Tot het tijd is voor jouw aangifte...

Werk uw administratie regelmatig bij. Niet alleen om dat de Belastingdienst dat wil. Jouw administratie geeft ook een goed beeld van hoe jouw bedrijf ervoor staat. Je krijgt inzicht in winst, voorraad en slecht lopende producten of rendabele uren.



#### 3. Verzekeren? Alleen maar rompslomp

Verzekeren, daar doe je niet aan. Veel te duur en je bent toch nooit ziek.

Verzekeren kan toch de moeite lonen. Als je fanatiek hockeyt, is een arbeidsongeschiktheidsverzekering misschien geen gek plan. En voor die kop koffie die je per ongeluk bij jouw klant over de computer gooit, komt een aansprakelijkheidsverzekering goed van pas.



#### **4. Wanbetalers laten lopen**

Sommige klanten betalen stelselmatig te laat. Geen probleem, je zingt het nog wel even uit. Binnenkort betalen ze heus wel. Toch?

Klanten die te laat of helemaal niet betalen, kunnen je in financiële problemen brengen. Iemand moet het geld voorschieten en meestal ben je dat zelf. Een goed debiteurenbeleid kan geldnood voorkomen.



#### **5. Geen geld opzij leggen voor de Belastingdienst**

Jouw eerste facturen zijn betaald en je hebt jouw nieuwe auto al uitgezocht. Helaas valt een paar maanden later de belastingaanslag op de mat en blijkt je niet zo rijk als gedacht.

Als ondernemer ontvang je bruto-bedragen van klanten. Daar moet je later nog belasting over betalen. Leg daarom op tijd geld opzij.

Wil je meer tips? Bezoek dan eens de site voor ZZP-ers zoals [ZZP netwerk Nederland](#) en [Help, ik word ZZP-er](#).