



## Hoe kom je in 10 stappen van idee naar een eigen bedrijf ?

Waar moet je op letten bij de start van je eigen bedrijven? Maak het jezelf makkelijk en volg dit tien stappenplan.

### 1. **Ondernemerskwaliteiten**

Als ondernemer heb je eigenschappen nodig die zullen bijdragen aan het succes van je bedrijf. Je kunt hierbij denken aan zelfstandigheid, discipline, commercieel en financieel inzicht. Je kent je eigen kwaliteiten: je sterke en minder sterke kanten. Probeer een lijstje hiervan te maken of maak gebruik van een ondernemerstest die je op internet kunt vinden bij onder andere de website van de Kamer van Koophandel en de Rabobank.

### 2. **Je hebt een bedrijfsidee**

Iedere onderneming is ooit gestart met het eerste idee: dit kan een uniek idee zijn of een idee dat al door meerdere mensen uitgevoerd is. Denk goed na over je idee, praat erover met vrienden en kennissen en probeer dit vervolgens in een kort verhaal samen te vatten. Zorg dat je idee op een inspirerende manier naar voren komt: wie ben je, wat ga je doen, waarom moeten potentiële klanten met jou zaken doen, wat is er uniek aan jouw idee, waarom vind jij dat dit een goed idee is.

### 3. **Marktonderzoek**

Het feit dat je een fantastisch idee hebt is nog geen garantie voor succes. Probeer te onderzoeken of er voldoende vraag is naar jouw product of dienst. Wie zijn je concurrenten? Kennis van de markt is essentieel voor het slagen van je onderneming.

Er is veel informatie beschikbaar over allerlei branches. Kijk hiervoor bijvoorbeeld op [www.cbs.nl](http://www.cbs.nl), [www.kvk.nl](http://www.kvk.nl) of [www.rabobank.nl](http://www.rabobank.nl). Een goede voorbereiding is het halve werk.

### 4. **Marketing**

Marketing bestaat uit de vier P's: Plaats, Product, Prijs en Promotie.

Beschrijf je product, waarmee onderscheidt je jezelf van je concurrenten, wat is de meerwaarde van je product of dienst?

Hoe wil je je bedrijf presenteren, met andere woorden welke uitstraling moet je bedrijf hebben. Kenwoorden hierbij kunnen zijn: sfeer, kwaliteit, prijs, persoonlijke benadering, vakkennis, service en garantie.

Hoe ga je je klanten benaderen? Denk je dit te gaan doen via advertenties, zichtbaarheid op internet – website, social media als LinkedIn, Hyves,

Facebook en Twitter. Doe actief mee aan discussies die gaan over jouw bedrijf, product of dienst.

## 5. **Bedrijfsnaam**

Het kiezen van een goede naam voor je bedrijf is een van de belangrijkste beslissingen die je moet nemen.

Probeer in je naam een duidelijk verband te leggen met wat je bedrijf doet. Ben uniek in je naam en probeer op te vallen, maar kijk uit voor té moeilijke namen of namen die grappig bedoeld zijn, maar het niet echt zijn. Test je naam uit door hem hardop uit te spreken en voor te leggen aan vrienden, kennissen en familie. Hoe komt de naam bij hen over? Onthouden ze de naam?

Als je een naam gevonden hebt die goed klinkt en past bij je bedrijf laat dan de Kamer van Koophandel testen of die naam nog beschikbaar is. Check ook of de naam nog vrij is om te gebruiken als domeinnaam op internet. Dit kun je doen op [www.sidn.nl](http://www.sidn.nl).

## 6. **Organisatievorm**

Als je start met je bedrijf moet je een keuze maken voor een rechtsvorm. De meeste bedrijven starten als een eenmanszaak (ook voor vrouwen!) Als je met iemand gaat samenwerken is de VOF de meest gebruikte vorm. Ook het oprichten van een BV is door nieuwe wet- en regelgeving een stuk eenvoudiger geworden. Laat je hierover goed adviseren door een administratie of accountantskantoor.

## 7. **Algemene voorwaarden**

Als je een eigen bedrijf start en een product of dienst gaat leveren zijn Algemene voorwaarden een belangrijk instrument ter bescherming van je belangen als ondernemer. Hierin geef je aan onder welke voorwaarden je je product of dienst zult gaan leveren. Denk hierbij o.a. aan de betalings- en leveringsvoorwaarden. Goede algemene voorwaarden kunnen veel problemen voorkomen.

Voorbeelden van algemene voorwaarden kun je via op bijvoorbeeld [www.zzp-nederland.nl](http://www.zzp-nederland.nl) of via de site van de Kamer van Koophandel. Ook via brancheorganisaties kun je specifieke algemene voorwaarden downloaden. Daarnaast is het ook belangrijk je algemene voorwaarden te deponeren bij de Kamer van Koophandel of de rechtbank.

## 8. **Financiën**

Hoe kun je nu je bedrijfsidee omzetten in een gezond financieel plan? Dit plan zal je inzicht geven in de financiële middelen die je nodig hebt om je droom te realiseren. Welke investeringen moet je doen om te beginnen. Hoeveel omzet moet je realiseren om een rendabel bedrijf te exploiteren. Met welke kosten krijg je te maken. Hoeveel kun je opnemen voor privé gebruik. Welk bedrag moet je reserveren voor je omzetbelasting en je inkomstenbelasting.

Met dit financiële plan bereken je inkoop en verkoop verwachtingen.

Daarnaast geeft de winst- en verliesrekening een prognose voor de

eerstkomende twee jaar. Hulpmiddelen hiervoor zijn onder andere te downloaden van de sites: [www.startwijzer.info](http://www.startwijzer.info) , [www.kvk.nl](http://www.kvk.nl), [www.rabobank.nl](http://www.rabobank.nl)

Bewaar in ieder geval alle bonnen en facturen die met je bedrijf te maken hebben. Denk hierbij ook aan de opstartkosten of de inbreng van een privé computer in je zaak.

Hoe denk je je boekhouding te gaan doen? Kun en wil je de boekhouding zelf doen? Zoek je een administratie – of accountantskantoor ? Belangrijk is dat je alleen betaalt voor de diensten die je écht nodig hebt dus laat je hierover goed informeren. Vraag ook naar speciale starterstarieven.

Is het nodig om geld te lenen van buitenaf om je plan te realiseren ? Dit kan bijvoorbeeld door een lening af te sluiten bij familie. Ook al is het je familie stel toch een contract op waarin je de voorwaarden voor de lening opneemt zoals bijvoorbeeld de looptijd, de aflossingen en het rentepercentage.

Kijk ook naar de mogelijkheden van een Microfinanciering bijvoorbeeld op de site [www.microfinanciering.com](http://www.microfinanciering.com)

#### **9. Kamer van Koophandel, de Belastingdienst, vergunningen, bankrekening en verzekeringen**

Voordat je met je bedrijf van start kunt gaan moet je je onderneming inschrijven bij de Kamer van Koophandel. Zij zullen je dan ook aanmelden bij de belastingdienst en een BTW nummer regelen. Dit nummer heb je nodig om je btw aangiften te kunnen doen.

Verder zal de belastingdienst je een bewijs van inschrijving sturen en enige dagen later een brief met daarin je gebruikersnaam en een volgende brief met je wachtwoord om in te loggen op jouw beveiligde deel van de belastingdienstsite.

Verder is het belangrijk om te controleren of je bepaalde vergunningen moet hebben om je bedrijf uit te mogen oefenen. Dit kun je o.a. controleren bij de gemeente. Uiteraard moet je ook, indien van toepassing, over de juiste diploma's beschikken.

Nu is ook het moment om een bankrekening te openen op naam van je bedrijf zodat je je privé-zaken en bedrijfsfinanciën goed gescheiden kunt houden.

Tenslotte , denk ook aan verzekeringen zoals een bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering, een rechtsbijstandsverzekering en een verzekering voor je auto en eventueel een arbeidsongeschiktheidsverzekering.

#### **10. Klaar? Start !**

Het was misschien een lang proces, maar nu ben je klaar voor de start. De komende tijd ga je een aantal praktische zaken regelen: een locatie, een logo, het opzetten van je administratie. En last but not least: op zoek naar klanten en opdrachten !!!!